

| ردیف | عنوان اقدامک ها | حداکثر زمان انجام کار |
|------|--|-----------------------|
| 1 | کار خود را در 30 ثانیه تعریف کنید | 30 روز تمرین منظم |
| 2 | جدول امکانات و مزیت های خود را طبق آموزش داخل ویدیو انجام دهید | تا 3 روز |
| 3 | لیست رقبای خودتان رو بنویسید ، و به صورت کامل و با جزییات بنویسید رقبای شما چه محصولاتی دارند ، چه خدماتی ارائه می دهند و به چه صورت با مشتریان خودشان ارتباط می گیرند | تا 3 روز |
| 4 | مهمترین مزیت خود را نسبت رقبا پیدا کنید / مثل ارسال رایگان یا خدمات پس از فروش یا هر چیز دیگه ای / | تا 3 روز |
| 5 | مهمترین مزیت های محصولتون رو پیدا کنید | تا 3 روز |
| 6 | مشکلات مخاطب خود را بنویسید و بنویسید از اینکه این مشکل را دارد چه احساسی در درونش ایجاد شده | تا 2 روز |
| 7 | بنویسید شما چطور می توانید مشکلات مخاطب خود را حل کنید | تا 2 روز |
| 8 | تا روز سوم بعد از مشاهده ویدیو 5 در 5 یک ویدیو از صفر تا صد انجام یک کار را بسازید و داخل پیجتان منتشر کنید | تا 3 روز |
| 9 | تا روز سوم یک آموزش در حیطه کاری خود بسازید و در داخل پیج منتشر کنید ، حتما ویدیو ساخت کاور و ویرایش ویدیو را کامل مشاهده کنید تا طبق آموزش ها پیش رفته باشید | تا 3 روز |
| 10 | تا روز چهارم یک ویدیو نقد و بررسی بین دو موضوع یا محصول در حوزه کاری خودتان بسازید و داخل پیج منتشر کنید | تا 4 روز |
| 11 | اگر کار شما فروش محصولات فیزیکی هست ، باید بتوانید حس استفاده از محصول را به مشتری خود نشان دهید ، پس حتما داخل پیج نشان بدهید که مشتری چطور از محصول شما می بایست استفاده کند (انتقال حس) | تا 3 روز |
| 12 | در 3 روز آینده از سبک استوری که گفتم استفاده کنید برای معرفی محصول و خدمات خود | تا 3 روز |
| 13 | تا چهار روز آینده ، حتما نظرات مشتریان راضی را جمع آوری کرده و داخل پیج منتشر کنید ... | تا 4 روز |
| 14 | کتاب های معرفی شده در ویدیو رو حتما تهیه کنید و در یک هفته هر کدام را مطالعه کنید ... هفته ای یک کتاب ... | |